

## 図で見る4つ経営方法のタイプ

経営パートナー税理士 新谷 健

売上 10000	仕入 外注 8000			
		粗利益 2000	人件費 広告宣伝 家賃その他経費 3000	
				損失 赤字 1000 お金の減少 1000
お金の入り	お金の出			

### 1. 利益率が低くて、赤字になるタイプ

毎年お金が減り続けるため、借入では解決しません。

広告宣伝費が売上に貢献しているかなど、経費の検討が早急に必要です。

経費全体を1000削減すると赤字は解消します。

売上を倍にすると、利益が1000になります。

売上 10000	仕入 外注 3000			
		粗利益 7000	人件費 広告宣伝 家賃交際費その他 リース料 8000	
				損失 赤字 1000 お金の減少 1000
お金の入り	お金の出			

### 2. 利益率が高いが、赤字になるタイプ

儲かっていると思う、もったいない経営方法。

利益率が高いため、儲かっていると勘違いし、経費全体を見る必要があります。

広告宣伝費、リース料など売上に貢献している否か。

売上を11430に増やすと、赤字が解消します。

売上 10000	仕入 外注 3000			
		粗利益 7000	人件費 広告宣伝 家賃その他経費 2000	
				利益 5000
				返済 6000
				お金の減少 1000
お金の入り	お金の出			税金の支払 2000

### 3. 利益があるが、返済に困るタイプ

利益はあるが、返済でお金がないので無理な税金の節税で、さらにお金を減らす苦労する経営方法。

税金を減らしても、経営は楽になりません。

お金を増やす経営があなたを楽にし、税金対策が、可能になります。

売上 10000	仕入 外注 3000			
		粗利益 7000	人件費 広告宣伝 家賃その他経費 2000	
				利益 5000
				返済 1000
				お金の 増加 4000
				税金の支払 2000 お金の増加
お金の入り	お金の出			

### 4. 利益が有り返済をしても、お金が増えるタイプ

税金支払い後に残るお金の増加額がポイントです。

年間でいくら増やせたのか。あと何年で完済可能か。